DURON™
ES MÁS RESISTENTE. ES MEJOR.™
LA PRUEBA.

CLIENTE:
AGGRESSIVE TRANSPORT

AGGRESSIVE TRANSPORT LTD. U.S.A.

RESULTADO:
INTERVALOS ENTRE CAMBIOS DE ACEITE PROLONGADOS, MEJOR ECONOMÍA DE COMBUSTIBLE, AHORRO DE COSTOS

PETRO-CANADA™
LUBRICANTS

AN HF SINCLAIR BRAND

> **“ESTOY SORPRENDIDO POR LOS RESULTADOS QUE HEMOS LOGRADO.** LOS PRODUCTOS REALMENTE SE HAN VENDIDO SOLOS. LA GENTE REALMENTE NO PIENSA EN CÓMO SE PUEDE GANAR DINERO EN EL TALLER, POR ESO ESTOY AGRADECIDO CON GREG DE VALLEY PACIFIC Y EL EQUIPO DE PETRO-CANADA LUBRICANTS POR MOSTRARME LO QUE ES POSIBLE. **ASUMIR EL DESAFÍO DURON™ HA TENIDO UN IMPACTO REAL EN NUESTRO NEGOCIO.”**
>
> **Anthony Ritter,** gerente de flota, Aggressive Transport

Aggressive Transport USA, una empresa familiar con sede en Red Bluff, California, ha estado transportando mercancías a través de la frontera entre Estados Unidos y Canadá durante más de 35 años. La empresa, que presta servicios en todas las partes de Estados Unidos y el oeste de Canadá, se especializa en el transporte de cargas militares desde California hasta el puerto de Tacoma, donde luego se envían a Alaska.

Para ello, Aggressive Transport opera con 48 vehículos, con una flota compuesta por 38 Freightliners y diez camiones Peterbilt. La empresa ofrece servicios de contenedores, remolques refrigerados y camiones secos, operando remolques refrigerados de 53 pies de temperatura múltiple y temperatura única que son monitoreados para mantener la calidad del producto de los clientes. Esto significa que Aggressive Transport puede manejar alimentos frescos y otros productos congelados, así como materiales de construcción, muebles y productos de papel.

La empresa se enorgullece de su servicio excepcional, ofreciendo información de seguimiento satelital en tiempo real a los clientes. Este nivel de servicio está respaldado por un equipo de mantenimiento dedicado y trabajador de cuatro técnicos que tienen la tarea de mantener la confiabilidad de los 48 camiones para que permanezcan en la carretera durante el mayor tiempo posible.

EL DESAFÍO

El gerente de flota de Aggressive Transport, Anthony Ritter, siempre busca mejorar. Se dio cuenta de que sus vehículos pasaban demasiado tiempo fuera de la carretera debido a los cambios de aceite del motor, lo que le costaba dinero a la empresa.

Ritter calculó que cada cambio de aceite le costaba al negocio $400 cuando combinó el costo de la mano de obra, el filtro, el aceite en sí y el tiempo que tomaba el cambio. Al aplicar el cálculo en toda la flota revela que una ronda de cambios de aceite costaba $19,200.

Los datos mostraron que los motores Detroit Diesel y PACCAR de Aggressive Transport necesitaban aceite nuevo cada 30.000 millas. Ritter vio espacio para mejoras y, comprendiendo el ahorro financiero que esto podría suponer, quiso ampliar los intervalos entre cambios de aceite y reducir el consumo de aceite de la flota.

LA SOLUCIÓN

Aggressive Transport llevó esta solicitud a Valley Pacific Petroleum Service, un distribuidor autorizado local de larga data de Petro-Canada Lubricants (PCL), una marca de HF Sinclair. Al conocer bien los productos PCL, Valley Pacific vio la oportunidad de ponerlos a prueba a través de el Desafío DURON.

PCL quiere demostrar que los aceites de motor de servicio pesado DURON pueden ayudar a proporcionar mayor confiabilidad, intervalos entre cambios de aceite más prolongados y menores costos de combustible. Al aceptar un desafío DURON, PCL evalúa cómo DURON puede mejorar una operación, proporciona aceite de motor DURON para el desafío sin costo y realiza análisis de aceite usado en muestras de aceite para demostrar su impacto.

Greg Fee, gerente de territorio de Valley Pacific Trabajó con su asesor de servicio técnico de PCL para presentar una oferta convincente, que incluía dos productos para abordar ambos objetivos de Aggressive Transport: prolongar los intervalos entre cambios de aceite y mejorar la economía de combustible.

ACEITES DE MOTOR DE SERVICIO PESADO DURON

DURON SHP 10W-30 es un producto de altísimo rendimiento diseñado para satisfacer y superar las demandas de productividad. El aceite de motor combina la tecnología de aceite base semi-sintético exclusivamente avanzada de PCL con aditivos superiores para reducir costos, mejorar la confiabilidad y proteger los motores.

DURON HP 15W-40 ofrece rendimiento y protección a los operadores que esperan el máximo tiempo de funcionamiento de sus equipos, sin importar cuán difíciles sean las condiciones.

Durante un período de seis meses, se demostró la calidad de ambos aceites de motor, ya que, con el apoyo de Valley Pacific y PCL, Aggressive Transport prolongó gradualmente los intervalos entre cambios de aceite y, además, descubrió ahorros de combustible significativos al usar el aceite de motor de menor viscosidad (DURON SHP 10W-30).

LOS RESULTADOS

Tras afrontar el desafío DURON, Aggressive Transport obtuvo resultados excepcionales:

Intervalos entre cambios de aceite prolongados

A partir de 30.000 millas por cambio de aceite, los intervalos se extendieron gradualmente hasta 40.000 millas. Esto se hizo de manera segura gracias al conocimiento técnico de Valley Pacific y la experiencia de PCL, con un muestreo exhaustivo de aceite para producir una mejora significativa para cada camión.

Durante el período del desafío, esto equivalió a $76,800 en ahorros logrados únicamente por prolongar los intervalos entre cambios de aceite*, un impacto significativo para el negocio.

Economía de combustible mejorada

Además, al utilizar la telemática a bordo, los resultados demostraron una mejora de 0,5 millas por galón en toda la flota. Esto equivale a una mejora del 1% en la economía de combustible, lo que significa que Aggressive Transport ahorró $5,616 en combustible por camión y $269,568 en toda la flota de 48 vehículos.

Basándose en los fantásticos resultados y el excelente servicio, la asociación entre Aggressive Transport, Valley Pacific y PCL continúa siendo exitosa y brindando resultados. Aggressive Transport decidió cambiar toda su flota a DURON SHP 10W-30 y confía en que, con la ayuda de sus socios, la empresa puede seguir operando de manera confiable y eficiente.

DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS

“Como conductor de camiones comerciales, sé el impacto que puede tener el aceite de motor en una operación, pero la mayoría de las flotas no son conscientes de ello. Por eso el Desafío DURON es tan valioso. Brinda a las flotas la oportunidad de experimentar lo que un buen aceite puede hacer, y no hay sustituto para el ahorro de costos. Estoy realmente contento de que Aggressive Transport haya obtenido tan buenos resultados. Anthony merecía mucho crédito por su voluntad de explorar diferentes opciones para ayudar a su empresa a aumentar el tiempo de actividad y, en última instancia, ahorrar dinero.”

Greg Fee, Gerente de territorio de Valley Pacific Petroleum Services

HF Sinclair cuenta con una extensa red de distribuidores confiables y autorizados que respaldan la entrega de las mejores prácticas, soluciones innovadoras y un valor excepcional para los clientes. Impulsados por la ambición colectiva de ayudar a hacer crecer los negocios de nuestros clientes, los distribuidores desempeñan un papel clave a la hora de adaptar el conocimiento fundamental sobre lubricantes y el conjunto de servicios a las necesidades de una empresa.

*La prolongación de los drenajes siempre debe realizarse junto con un programa de análisis de aceite.

NUESTRA GARANTÍA PRACTICA DE LUBRICANTES

Repararemos equipos o reemplazaremos piezas de equipos que estén dañados debido a defectos de un producto de Petro-Canada Lubricants, siempre que el lubricante se utilice de acuerdo con las recomendaciones del fabricante de su equipo y las nuestras.

ES MÁS QUE UNA SIMPLE GARANTÍA. **ES UN COMPROMISO.**

Para obtener más información sobre cómo Petro-Canada Lubricants puede ayudar a su empresa, visite **petrocanadalubricants.com** o comuníquese con nosotros mediante **lubecsr@hfsinclair.com**

Comprometidos con el funcionamiento riguroso de nuestro negocio.

CERTIFICADO
ISO 9001: 2015
ISO 14001: 2015
IATF 16949: 2016

PETRO-CANADA™
LUBRICANTS

AN HF SINCLAIR BRAND

Las marcas comerciales son propiedad o se utilizan bajo licencia.
LUB4456S (2025.01)